

Digitala Lagkassan - Enkelt, smart, hållbart och transparent



Stor potentiell marknad



- Ca 200.000 föreningar i Sverige. 20 000 anslutna till RF (Riksidrottsförbundet)
- Enligt RF:s statistik blir detta en omsättning i lagkassorna på ca 40 mdkr/år (65 000 kr/lagkassa)
- Utöver detta ligger medlemshantering och köp av utrustning (kläder, skor m.m.), uppskattad till >100 mdkr (Sverige)
- Expansion till andra länder med samma föreningsstruktur (grå markerat är fas 2)

DIGITALA
LAGKASSAN

Vi digitaliserar och förändrar hanteringen av pengar inom föreningslivet.

Vi har intervjuat 100-tals idrottsföreningar och lag och kan konstatera att de flesta har **ett gemensamt problem!**

För föreningen

Det är en tidskrävande och krånglig administration och hantering av lagkassorna. Skatteverket har skärpt sina regler som innebär att lagkassan ska redovisas och bokföras inom föreningen.

För idrottslagen

Hitta föräldrar som vill engagera sig, lagkassörer tvingas använda sina privata konton (Swish) för betalningar, ingen transparens, bankerna följer Penningtvättslagen och ifrågasätter hanteringen via privatperson och kommuner-/organisationer vägrar utbetalningar till lagkassor som hanteras privat.

Vårt erbjudande

Vi hjälper föreningen att följa lagkraven, vi sparar massor med tid med digitala funktioner, inbyggt med automatisk och transparent redovisning av föreningens lagkassor.

För lagen gör vi det enkelt att hantera ekonomin med in och utbetalningar, utlägg, domaravgifter och aktiviteter på ett transparent och effektivt sätt.

Vi tar position i branschen som ingen annan aktör gjort och fokuserar på lagkassan som enbart i Sverige omsätter 40 miljarder!

Teknisk lösning i världsklass

Bolaget har en väl designad och lättanvänd SaaS tjänst som bygger på den teknik som utvecklats under många år inom Trust Anchor Group (majoritetsägaren).

Innovativa premium tjänster

Bolaget har också innovativa premium tjänster. Genom samarbeten byggs också in möjligheter för föreningen att öka sina intäkter med en helt ny typ av sponsring.

Strategiska samarbeten

Bolaget samarbetar med **Fortnox** för automatisk smart bokföring och med **Mastercard** för att lansera en helt ny "mobil plånbok" som innebär att DLK har ett försprång mot övriga aktörer.

Ökad expansionstakt

Det finns en tydlig agenda för att samverka och det finns många kända klubbar som använder bolagets tjänster. Den första och största är Linköpings HC. Med fokus på de stora lagidrotterna har det signats avtal med flera förbund och organisationer. Här finns en dialog att samverka med förbunden och deras regionala organisationer.

Strategisk digital partner

En lika viktig plan är samarbete med Riksidrottsförbundet (RF) och Sisu (utbildningsorganisation). Förhoppningen är att DLK blir strategiska partner till båda under 22/23.

Affärsmodell

Huvudintäkten för DLK är en transaktionsavgift på alla insättningar till lagkassan. Utöver detta ska premium-tjänsterna bygga på en månatlig intäkt (SaaS). Framåt ser vi flera tjänster som hjälper föreningen utifrån hela "Årshjulet".

+15% av marknaden på 4 år

Det finns en väl genomarbetad finansiell prognos som finns tillgänglig för investerare. Som både Fintech och SaaS bolag ser vi en intressant utveckling inte bara i Sverige utan också internationellt.

Investeringserbjudande

Bolaget har haft en lyckad emission innan sommaren 2022 men har alltid dörren öppen för nya delägare på vägen. Nya emissioner planeras för 2023.

Vill du veta mer kontakta mig.

Kontakt

Stefan Thorberg, Styrelseordförande,
stefan.thorberg@trustanchorgroup.com
m mobil 070-188 33 612